



ประจำวันที 18 มกราคม 2564

www.newsconnexT.com

PREBทนแบ็กล็อก9พันล้าน

■ ปีมรายได้ปีฉลูโต15% ■ รุกชิงงานใหม่-ผุดบ้านเดี่ยวเพิ่ม



วิโรจน์
เจริญตรา

นิส คอนเน็คท์ - PREB ชูรายได้ปี 64 โตขึ้น 15% จากการรับรู้รายได้งานส่งมอบที่ชะลอมาจากรายปีก่อน เพราะพิษโควิด-19 ดัน Backlog สูง 9,000 ล้านบาท จัดทัพลุยประมูลงานใหม่มูลค่า 6,000 ล้านบาท

หวังกินนิม 30% ลุยเปิดโครงการบ้านเดี่ยวเพิ่ม นายวิโรจน์ เจริญตรา รองประธานกรรมการ และกรรมการผู้จัดการ บริษัท พรินซ์ จำกัด (มหาชน) หรือ PREB เปิดเผยว่า [อ่านต่อหน้า 2 ▶](#)

จุดวัดใจแนวรับSETที่ระดับ1,500จุด JAKดีเดย์เทรด-ชี้ราคาหุ้นใจนักลงทุน

นิส คอนเน็คท์ - บล.กสิกรไทยคาดหุ้นไทย สัปดาห์นี้ วัดใจที่แนวรับ 1,485-1,550 จุด จับตาโควิด-ผลประกอบการกลุ่มแบงก์ด้าน JAK ดีเดย์เทรด mai วันที่ 18 ม.ค. นี้มั่นใจนักลงทุนให้การตอบรับดีโบรกฯ ให้ราคาเหมาะสม 2.30-2.70 บาท/หุ้น

บริษัทหลักทรัพย์ (บล.) กสิกรไทย ประเมินดัชนีหุ้นไทยสัปดาห์นี้ (18-22 ม.ค.) มีแนวรับที่ 1,500 และ 1,485 จุด ขณะที่แนวต้านอยู่ที่ 1,535 และ 1,550 จุด โดยปัจจัยสำคัญที่ต้องติดตาม ได้แก่ สถานการณ์โควิด-19, มาตรการเยียวยา [อ่านต่อหน้า 2 ▶](#)

BMชวยอดขาย1.2พันล. ยื่นBOIเปิด‘ฟรีโซน’ ดันส่งออก-ลดต้นทุน
นิส คอนเน็คท์ - BM ตั้งเป้ารายได้ปี 64 โต 10-20% ออกเดอร์ไหลเข้าต่อเนื่อง ดัน Backlog กว่า 1,200 ล้านบาท เตรียมงบ 250 ล้านบาท เปิดฟรีโซนหนุนส่งออก-ลดต้นทุนต้นทุนมาร์เก็ตแคปแตะ 2,000 ล้านบาทใน 3 ปี

นายธีรวิทย์ ตอมธนาธิกร กรรมการผู้จัดการ บริษัท บางกอกซีทีเอ็มที จำกัด (มหาชน) หรือ BM เปิดเผยว่า ตั้งเป้ายอดขาย ปี 64 ที่ระดับ 1,200 ล้านบาท เติบโต 10-20% จากปีก่อนเป็นผลจากธุรกิจรับเหมาวางระบบยังมีเข้ามาอย่างต่อเนื่อง ประกอบกับปัจจุบันบริษัทมีงานในมือ (Backlog) กว่า 1,200 ล้านบาท แบ่งเป็น กลุ่มรับเหมา 550-650 ล้านบาท และกลุ่ม B2B อีกประมาณ 700 ล้านบาท

ขณะเดียวกัน ปีนี้บริษัท ตั้งเป้าผลักดันสัดส่วนรายได้ของการส่งออกสินค้าของกลุ่ม B2B ให้อยู่ที่ระดับ 30% จากปีก่อนอยู่ที่ 24-25% เนื่องจากปัจจุบันยังมีคำสั่งซื้อเข้ามาต่อเนื่อง ส่วนในประเทศมองว่าในปีนี้เป็นส่วนของภาคการเกษตรจะเติบโตดีกว่าปีก่อน [อ่านต่อหน้า 2 ▶](#)



สนับสนุนนวัตกรรมฆ่าเชื้อโควิด-19

รศ. ดร.วีระพล ทองมา อธิการบดี พร้อมด้วย ดร.ระพีพันธ์ แดงตันกี คณบดีวิทยาลัยนานาชาติ มหาวิทยาลัยแม่โจ้ รับมอบเงินจำนวน 100,000 บาท จากบริษัทวิริยะประกันภัย จำกัด (มหาชน) โดยมีนายประสิทธิ์ สุนะชูแสง ผู้จัดการฝ่ายปฏิบัติการภาค 1 (ภาคเหนือ) เป็นผู้แทนมอบ เพื่อสนับสนุนนวัตกรรมฆ่าเชื้อโควิด-19 "Nano 9 Silver Nano" รวมถึงสนับสนุนงานวิจัยและนวัตกรรมอื่นๆ ของวิทยาลัยนานาชาติ มหาวิทยาลัยแม่โจ้ จังหวัดเชียงใหม่

ขอบคุณที่กล้าให้เราเป็น

วิริยะประกันภัย
THE VIRIYA INSURANCE

ความมั่นใจเริ่มต้นที่ใจ

ขอบคุณ

ที่เชื่อมั่นพนักงานเคลม

พร้อมดูแลอย่างเป็นธรรม

ตลอดมา



PERB

บริษัทนั้นใจรายได้ปี64จะเติบโต15%จากปี63จากการส่งมอบงาน พร้อมรับรู้รายได้หลายโครงการ เนื่องด้วยปีก่อนหลายโปรเจกต์ต้องชะลอการรับรู้จากการแพร่ระบาดของโควิด-19

โดยขณะนี้บริษัทมีงานในมือ (Backlog) รวมทั้งสิ้น 9,000 ล้านบาท จะรับรู้ปีนี้อาจ 4,000 ล้านบาทที่เหลือจะทยอยรับรู้เป็นรายได้ไปอีก 2 ปีข้างหน้า

“ปี63ยอมรับว่าผลดำเนินงานต่ำลงเนื่องจากการแพร่ระบาดของโควิด-19 แต่การระบาดรอบใหม่นี้ ไม่ได้ส่งผลกระทบต่อบริษัทจากการปรับตัวตามสถานการณ์ได้อย่างมีประสิทธิภาพสูงสุดโดยช่วงไตรมาส 1/64 จะมีงานที่รับรู้รายได้เข้ามาจำนวนมาก จากการชะลอรับรู้รายได้การส่งมอบงานของปีก่อน” นายวิโรจน์ กล่าว

นอกจากนี้บริษัทเตรียมเข้าประมูลงานใหม่อย่างต่อเนื่อง เบื้องต้นสนใจอยู่หลายโครงการ

มูลค่ารวมกว่า 6,000 ล้านบาท อาทิ ออฟฟิศบิลด์ดิ้ง คอนโดมิเนียม และศูนย์การค้า เป็นต้น ซึ่งคาดหวังจะได้รับงานประมาณ 30% จากมูลค่ารวม

พร้อมกันนี้ เตรียมใช้เงินลงทุนราว 500 ล้านบาท นำมาซื้อที่ดินเพิ่มเติมเพื่อพัฒนาโครงการอสังหาริมทรัพย์ โดยบริษัทเตรียมเปิดตัวโครงการใหม่ ประเภทบ้านเดี่ยว มูลค่าราว 700 ล้านบาท จากก่อนหน้านี้ที่พัฒนาโครงการบ้านเดี่ยวแห่งแรกไปแล้วจำนวน 40 หลัง ซึ่งได้ผลตอบรับที่ดีมาก ●



วีระพันธ์
จักรไพศาล

JAK

ผลกระทบโควิด-19, ผลประกอบการงวดไตรมาส 4/63 ของบริษัทจดทะเบียน (บ.จ.) ที่จะเริ่มประกาศออกมา โดยเฉพาะกลุ่มธนาคาร รวมถึงความสัมพันธ์ระหว่างสหรัฐฯ-จีน

ทั้งนี้ หุ้นไทยสุดสัปดาห์ที่ผ่านมาปิดที่ระดับ 1,519.13 จุด ลดลง 1.13% จากสัปดาห์ก่อน

มูลค่าการซื้อขายเฉลี่ยต่อวันอยู่ที่ 97,857.15 ล้านบาท ลดลง 17.52% จากสัปดาห์ก่อน ส่วนดัชนี mai เพิ่มขึ้น 2.49% ปิดที่ 349.47 จุด

นายวีระพันธ์จักรไพศาลกรรมการผู้จัดการบริษัทจักรไพศาลเอสเตทจำกัด (มหาชน) หรือ JAK เปิดเผยว่า บริษัทฯ มั่นใจว่าการเข้าซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ (mai) วันแรกในวันที่ 18 ม.ค. 64 นี้ จะได้รับการตอบรับที่ดี

จากนักลงทุน และบริษัทพร้อมเดินหน้าขยายธุรกิจอย่างต่อเนื่องในอนาคต เพื่อรักษาอัตรากำไรขั้นต้นให้อยู่ระดับ 50% ซึ่งถือเป็นระดับสูงเมื่อเทียบกับอุตสาหกรรม

โดยเงินที่ได้จากการระดมทุนครั้งนี้ จะนำไปใช้เป็นเงินทุนสำหรับการพัฒนาโครงการและ/หรือการลงทุนในที่ดินเพื่อพัฒนาโครงการ รวมทั้ง นำไปใช้ชำระคืนหนี้ธนาคาร และเป็นเงินทุนหมุนเวียนในการดำเนินธุรกิจและการดำเนินการอื่นใดเพื่อให้เกิดผลประโยชน์สูงสุดต่อบริษัท

ด้านนายชนะชัย จุลจิราภรณ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บล.เอเอสแอล ในฐานะผู้จัดการจัดจำหน่ายและรับประกันการจำหน่ายหุ้นสามัญเพิ่มทุนของ JAK มั่นใจว่านักลงทุนจะให้ความสนใจและการตอบรับที่ดี หลังจากปิดการเสนอขายหุ้น IPO ทั้งหมด 82,709,900 หุ้น ซึ่งนักลงทุนอย่างล้นหลาม สะท้อนถึงความเชื่อมั่นในธุรกิจ และการกำหนดราคาขายที่ 1.45 บาท/หุ้น เป็นราคาที่สร้างแรงจูงใจจากราคาเหมาะสมที่โบรกฯ ประเมินเอาไว้ในช่วง 2.30-2.70 บาท ●

BM

นอกจากนี้บริษัทอยู่ระหว่างยื่นขอหลักเกณฑ์การส่งเสริมการลงทุน (BOI) จัดตั้งพื้นที่ฟรีโซนเพื่อใช้ในการนำเข้าส่งออกของบริษัท ซึ่งจะช่วยลดต้นทุนในการดำเนินงาน โดยปัจจุบันบริษัทมีพื้นที่รองรับอยู่แล้ว และคาดว่าจะใช้งบลงทุนประมาณ 250 ล้านบาท (ไม่รวมที่ดิน)

“บริษัทตั้งเป้าภายใน 3 ปี (64-66) จะมีมาร์เก็ตแคปแตะระดับ 2,000 ล้านบาท หลังจากการเปิดฟรีโซนเป็นที่เรียบร้อยแล้ว บริษัทจะมุ่งเน้นขยายงานส่งออกไปยังต่างประเทศ



ธีรวัฒน์
อมรธาทวี

มากขึ้น มองว่าจะเป็นส่วนช่วยสนับสนุนให้ผล

ประกอบการเติบโตอย่างแข็งแกร่ง” นายธีรวัฒน์ กล่าว ●



SCBเจาะตลาดการเงินเมียนมาเต็มรูปแบบ

นิวส์ คอนเน็คท์ – SCB เปิดบริการ “ไทยพาณิชย์ เมียนมา” รุกธุรกิจการเงินเมียนมาเต็มรูปแบบ หลังได้รับอนุญาตจัดตั้งธนาคารไทยพาณิชย์ เมียนมา จากธนาคารกลางเมียนมา ซึ่งถือเป็นอีกขั้วสำคัญที่ประกอบให้ยุทธศาสตร์การขยายเครือข่ายต่างประเทศในกลุ่มประเทศ CLMV+2 ของธนาคารประสบความสำเร็จ

นายสารวัตร รัตนภรณ์ ผู้จัดการใหญ่ธนาคารไทยพาณิชย์จำกัด (มหาชน) หรือ SCB เปิดเผยว่า ธนาคารได้รับใบอนุญาตการจัดตั้งธนาคารไทยพาณิชย์ เมียนมา จากธนาคารกลางเมียนมา ซึ่งถือเป็นอีกขั้วสำคัญที่ประกอบให้ยุทธศาสตร์การขยายเครือข่ายต่างประเทศในกลุ่มประเทศ CLMV+2 ของธนาคารประสบความสำเร็จ

ทั้งนี้ ธนาคารให้ความสำคัญกับการดำเนินธุรกิจในประเทศเมียนมาในฐานะประเทศกลยุทธ์ (Strategic Country) ด้วยเป็นประเทศที่มีบทบาทสำคัญมากขึ้นในเวทีเศรษฐกิจระดับภูมิภาค เป็นจุดหมายปลายทางที่ดึงดูดนักลงทุนจากทั่วทุกมุมโลก รวมทั้งเมียนมายังมีภูมิศาสตร์ที่สามารถเชื่อมโยงระหว่าง 2 ภูมิภาคยักษ์ใหญ่อย่างจีนและอินเดีย



โดยธนาคารจะมุ่งเน้นการสนับสนุนการเติบโตทางเศรษฐกิจของเมียนมาผ่านการนำเสนอบริการและผลิตภัณฑ์ทางการเงินให้กับกลุ่มเป้าหมายของธนาคารให้ครอบคลุมทุกกลุ่ม ทั้งกลุ่มลูกค้าธุรกิจรายใหญ่ ลูกค้าเอสเอ็มอี และลูกค้ารายย่อย โดยจะนำความก้าวหน้าด้านเทคโนโลยี เข้ามาเชื่อมต่อกับธุรกิจเมียนมาเพื่อสร้างความสามารถใหม่และเดินทางเจาะตลาดลูกค้าทุกกลุ่มให้ประสบความสำเร็จ

นอกจากนี้ ธนาคารยังมีเป้าหมายจะสนับสนุนการพัฒนาโครงสร้างพื้นฐานด้านการเงินและระบบการชำระเงินให้มีประสิทธิภาพยิ่งขึ้น และสามารถตอบโจทย์โลกธุรกิจและการเงินดิจิทัลให้กับเมียนมา โดยจะเริ่มต้นพัฒนาด้านระบบการชำระเงินดิจิทัลทั้ง Corporate portal สำหรับลูกค้าธุรกิจ และ Mobile Banking สำหรับลูกค้ารายย่อย ซึ่งคาดว่าจะสามารถให้บริการได้ภายในปี 65

ภาพข่าว



หัวเว่ย ประเดิมสาขาแรก ณ สยามพารากอน

หัวเว่ย คอนซูเมอร์ บิสซิเนส กรุ๊ป (ประเทศไทย) เฝ้าใ้กับริเือกตั้งแต่เดือนแรกของปี ด้วยการเปิดตัว HUAWEI HIGH-END EXPERIENCE STORE สาขาสยามพารากอน พลิกโฉมหน้าร้านสู่พื้นที่สำหรับสัมผัสประสบการณ์ล้ำยุคยิ่งขึ้น ตอบโจทย์การใช้ชีวิตแบบ “ชีวิตเอไอ ไร้รอยต่อ” รวมทั้งอำนวยความสะดวกแก่ผู้บริโภคไปอีกระดับด้วยการยก HUAWEI Customer Service Center มาไว้ใจกลางเมือง พร้อมจัดกิจกรรม Grand Opening นำเสนอโปรโมชันและของสมนาคุณสุดพิเศษมากมาย ตั้งแต่วันที่ 16-31 ม.ค. 64

STI ส่งมอบ “คอนโดมิเนียมเซี่ยล่า” จรัญฯ13 สดชื่น

บริษัท สโตนเฮ็นจ์ อินเตอร์ จำกัด (มหาชน) หรือ STI ส่งมอบงานโครงการคอนโดมิเนียมเซี่ยล่า อาคารสูง 20 ชั้น ตั้งอยู่บนถนนจรัญสนิทวงศ์ ติด MRT สายสีน้ำเงิน สถานีจรัญฯ 13 เพียง 0 เมตร ของ บริษัท แกรนด์ ยูนิตี้ ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด โดยมี สโตนเฮ็นจ์ อินเตอร์ (STI) เป็นที่ปรึกษาบริหารและควบคุมงานก่อสร้าง และ บริษัท สโตนเฮ็นจ์ จำกัด (STH) ซึ่งเป็นบริษัทย่อย ออกแบบโครงสร้างของอาคาร ด้วยงานที่มีคุณภาพและมาตรฐานในทุกส่วนของ การก่อสร้างโครงการนี้

